

ИЮНЬ 2025



РЕШЕНИЯ ДЛЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

КАК СБЕР ПОМОГАЕТ НАЧИНАЮЩИМ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМ



Доступность услуг

по телефонам: **0321** (бесплатно с мобильных телефонов в России для клиентов Билайн, Мегафон, МТС, СберМобайл, Tele2, Yota),



СБЕР БИЗНЕС

> 5 000

офисов
обслуживания
или выезд
сотрудника



СБЕР
бесплатная
регистрация



СБЕР
бесплатное открытие
счета



СБЕР
Открытие счёта и
выпуск подписи —
бесплатно



Обслуживание счёта на ваших условиях



Откроем счёт и подключим полезные сервисы бесплатно



Откроем счёт как вам удобно

Приедем к вам или пригласим в
любой из наших уютных офисов

Предоставим подписку на месяц от 0 ₽

Выберите подходящие лимиты
платежей и зачисления наличных

Подключим нужные сервисы

Мы выбрали основные, которые
пригодятся на старте бесплатно,
но у нас есть ещё

Бесплатные сервисы в подписке СберБизнес Прайм

Бухгалтерия для ИП на 6%

Поможем подготовить все
документы вам останется отправить

Юрист для бизнеса

Проконсультируем по личном и бизнес-
вопросам, проведем переговоры за вас

Электронный документооборот

Позволит моментально обмениваться
юридически значимыми документами

Вакансия на Работа.ру

Вы сможете бесплатно разместить
вакансию

Отчётность в госорганы

Автоматически проверит отчетность
перед отправкой в ФНС, СФР, Ростат

Сайт-визитка

С помощью нейросети

Готовый сайт для продажи товаров и услуг — бесплатно для клиентов СберБизнеса

Сайт за 5 минут

Простая настройка и запуск сайта без программистов

Подбор фото и текстов

Для вашего типа бизнеса с помощью нейросети

Встроенная CRM-система

И приём онлайн оплаты с помощью модуля ЮKassa

Как создать сайт-визитку

Авторизуйтесь. Войдите через интернет-банк, если у вас уже клиент СберБизнеса, или оставьте заявку на открытие счёта и пользуйтесь сервисом бесплатно

Создайте сайт-визитку. Укажите название, категорию бизнеса, контакты компании и дождитесь завершения создания сайта

Ознакомьтесь с результатами нейросети. Добавьте новые блоки, отредактируйте текст и замените изображения при необходимости

Опубликуйте сайт. Делитесь сайтом в соцсетях и мессенджерах, привлекайте трафик из поисковых систем и любым другим способом



Программы господдержки для вашего бизнеса*

Проверьте доступность и подайте заявку

Онлайн-проверка
на соответствие критериям госпрограмм
поддержки бизнеса

Достаточно только ИНН

- Пока не все регионы



Новый подход



СБЕР БИЗНЕС

>100
отраслей и
подотраслей



СБЕР

для оптовой торговли



СБЕР

для ресторанов



СБЕР

для селлеров

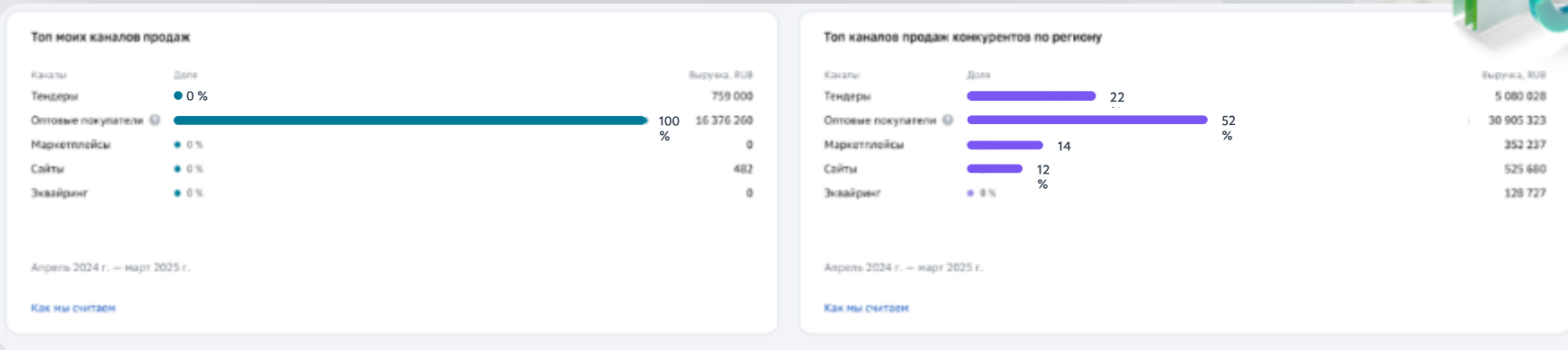
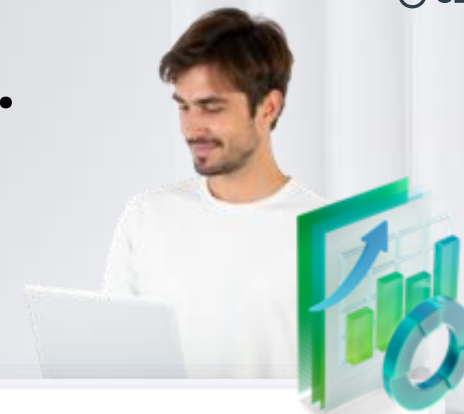


Отраслевое решение (ОТР) Управление продажами. Как помогает решать вопрос клиента?

Андрей,
производит и продаёт
мягкую мебель



Анализ продаж показал Андрею, что **для роста стоит рассмотреть новые направления сбыта «Тендеры»**



Андрей заинтересовался и **выбрал рекомендацию**

Решения для ваших эффективных продаж

Работа с тендерами
Узнайте подробнее о сервисе подбора тендеров

[Подробнее](#)

Как открыть интернет-магазин
Узнайте подробнее, с чего начать

[Подробнее](#)

Торгуйте на маркетплейсах
Как выходить на маркетплейсы и продавать больше

[Подробнее](#)



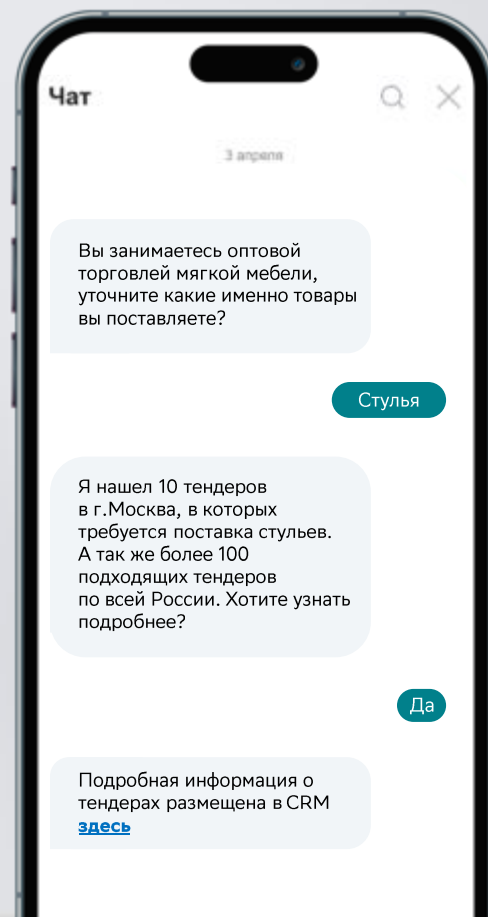
Помогаем масштабировать бизнес
= растем вместе с клиентом

ОТР Управление продажами. Как помогает решать вопрос клиента?

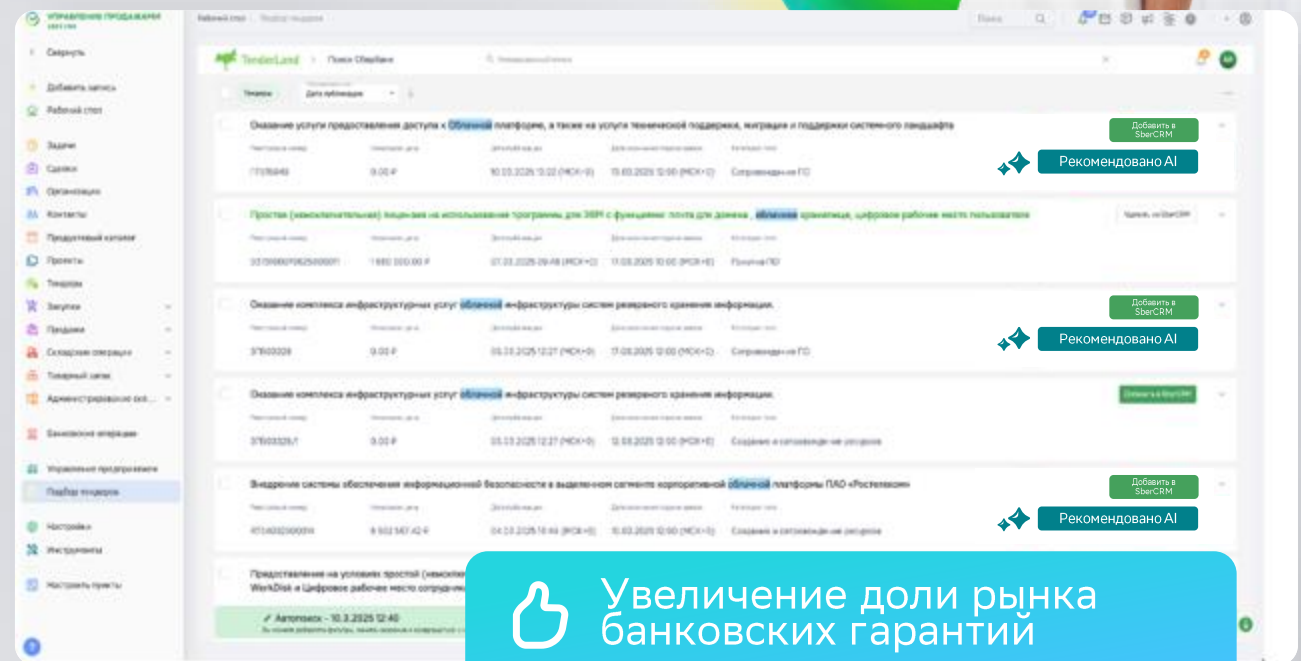
Андрей,
производит и продаёт
мягкую мебель



Эксперт помог **подобрать подходящие тендеры**, предварительно уточнив спецификацию бизнеса **в ходе консультации в чате**



Клиент видит **перечень тендеров в CRM** и может сразу оформить **банковскую гарантию**



ОТР Управление продажами. Как помогает решать вопрос клиента?

Андрей,
производит и продаёт
мягкую мебель

Андрей увидел, что половина клиентов «спит», а 20% в зоне риска. У конкурентов большая часть новых и лояльных клиентов

Лояльность клиентов

Мой бизнес

Конкуренты по региону

Новые



Лояльные



Спящие



В зоне риска



По категориям за март 2025 г.

Как мы считаем

Динамика выручки показала, что выручка снижается в сравнении с конкурентами

Динамика выручки

Прогнозируемая

Средняя выручка за месяц

2 500 000 RUB

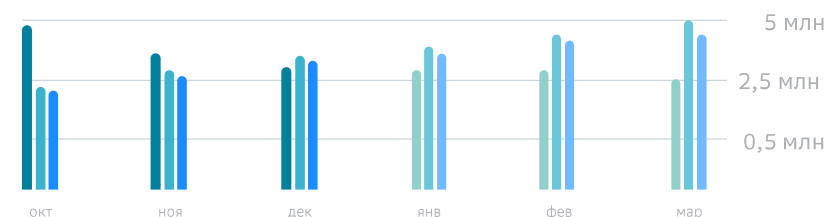
5 000 000 RUB

4 000 000 RUB

Мой бизнес
с учётом прогноза

Конкуренты по региону
с учётом прогноза

Конкуренты по России
с учётом прогноза



сентябрь 2024 г. – март 2025 г.

Как мы считаем

Андрей получил рекомендации по способам повышения лояльности и привлечения новых клиентов

Геоаналитика

на новом уровне



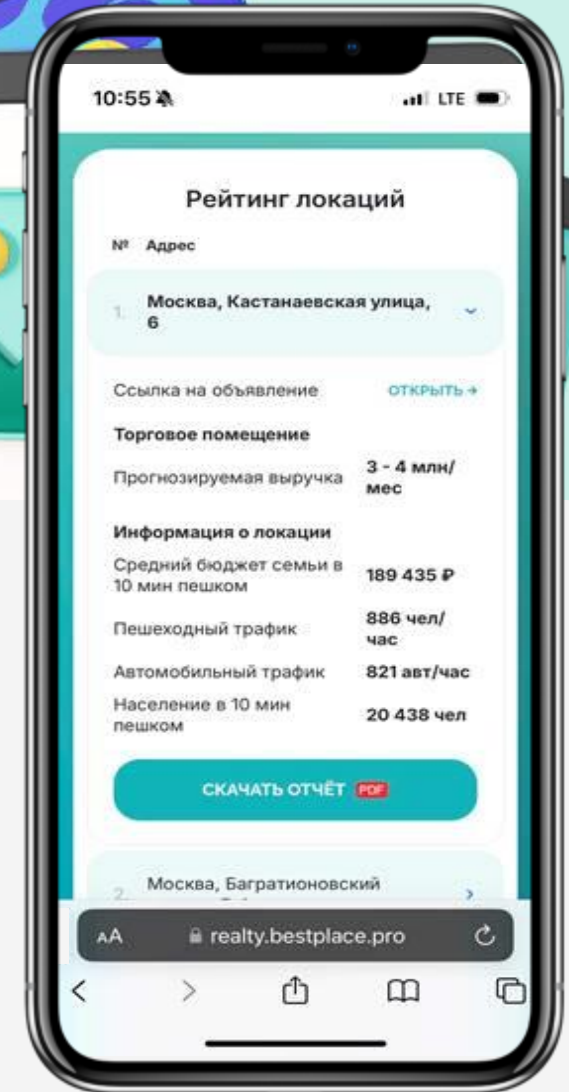
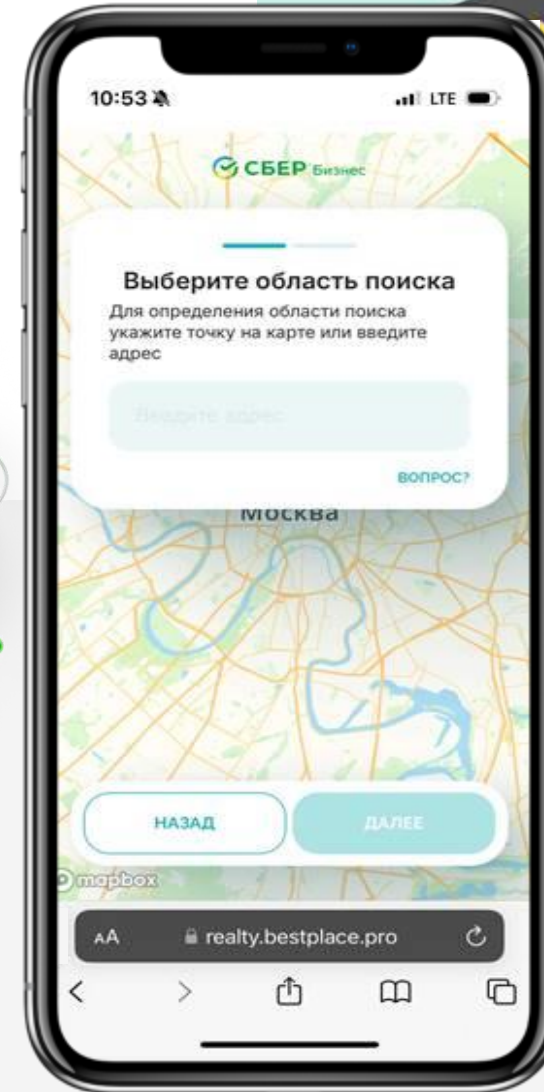
Подбор локации
для бизнеса



Покупательская
способность по локациям



Лучшие места для разме-
щения наружной рекламы



Новое в ОТР Мой розничный бизнес

Скачивай отчет
по бизнесу
в формате .pdf

Отчёт по вашему бизнесу за февраль 2025 г.

ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ "ИКОТАЛ КОМБАТ БЕЛЕНСКИЙ"

Напомним Вам, мы подготовили отчет по вашему бизнесу за февраль 2025 г.

В этом отчете отражены основные аспекты деятельности вашего бизнеса. Он включает общий обзор финансовых и операционных показателей, рейтинг торговых точек, и предназначен для оценки текущего состояния бизнеса и разработки стратегии его дальнейшего развития.

Данные получены на основе безналичных транзакций в Сбербанке, в связи с чем возможны отклонения от совокупных значений по вашему бизнесу.

01 Доходы и клиенты
Выручка, средний чек, продажи и клиенты по вашему бизнесу

02 Рейтинг точек
Наибольшие и наименьшие показатели для бизнеса с несколькими торговыми точками

03 Приложение
Список торговых точек, которые были включены в отчет

За последний месяц ваша общая выручка выросла на 4 %.

В сравнении с аналогичным месяцем прошлого года ваша общая выручка выросла.

Если у вас несколько точек, посмотрите, в какой из них выручка была наибольшей.

СБЕР Бизнес

Страница 1 из 5

СБЕР Бизнес

Мой розничный бизнес

Изучите персональную аналитику по розничной торговле

Цифры по моему бизнесу Цифры по рынку

Сформируйте отчет

Ваши ключевые показатели за февраль 2025 г. в формате pdf.

Готов

Скачать отчет

Ведите учет товаров

Выберите систему, которая вам подходит

Перейти к сервису

Выберите точку Респ. Крым, г. Симферополь, ул. Ленина, Дом 1

Продуктовый магазин

Ваши ключевые показатели

Показатель	Февраль	Январь
Выручка	199 409 RUB	192 586 RUB
Средний чек	2 342 RUB	2 346 RUB

Выручка

Средний чек

Giga-ассистент

Giga Ассистент
с рекомендациями
по вашему бизнесу (пилот)

Giga-ассистент

Giga-ассистент

Опираясь на статистику продаж за Февраль, могу сообщить следующее:

- Выручка вашего продуктового магазина увеличилась на 3.54%, в то время как у ваших конкурентов она снизилась на 3.67%. В целом по отрасли средний рост составил 16.36%. Это говорит о том, что ваш магазин работает стабильно, но есть пространство для улучшения показателей.
- Возвращаемость заказов уменьшилась на 6.86%, в отличие от ваших конкурентов, которые зафиксировали увеличение этого показателя на 15.59%. Однако в целом по отрасли наблюдается снижение возвращаемости на 17.15%. Это может указывать на некоторые проблемы с качеством обслуживания или ассортимента.
- Количество уникальных покупателей увеличилось на 13.07%, тогда как у конкурентов оно упало на 16.66%. Средний рост по отрасли составил 41%. Хотя вы показываете положительную динамику, все же вам необходимо улучшить этот показатель, чтобы достичь уровня среднего значения по отрасли.

Выводы: хотя ваш бизнес демонстрирует

О чем поговорим?

Giga-ассистент иногда может ошибаться. Рекомендуем проверять важные. Подробнее

Меню Giga-ассистент Помощь

СБЕР Бизнес

Выберите точку Респ. Крым, г. Симферополь, ул. Ленина, Дом 1

Продуктовый магазин

Ваши ключевые показатели

Выручка

199 409 RUB

192 586 RUB

Февраль

Январь

Giga-ассистент

Есть рекомендации по вашему бизнесу. Посмотреть

Как мы считаем

Окружение вашего бизнеса

Супермаркеты

Клиенты

342

в 2 раза больше, чем в среднем по торговле

Конкуренты

27

на 10 больше, чем в среднем по торговле

Динамика выручки

Конкуренты

Отрасль

Мой Бизнес

Конкуренты

Отрасль

Как мы считаем

Средний чек

Конкуренты

Отрасль

Мой Бизнес

Конкуренты

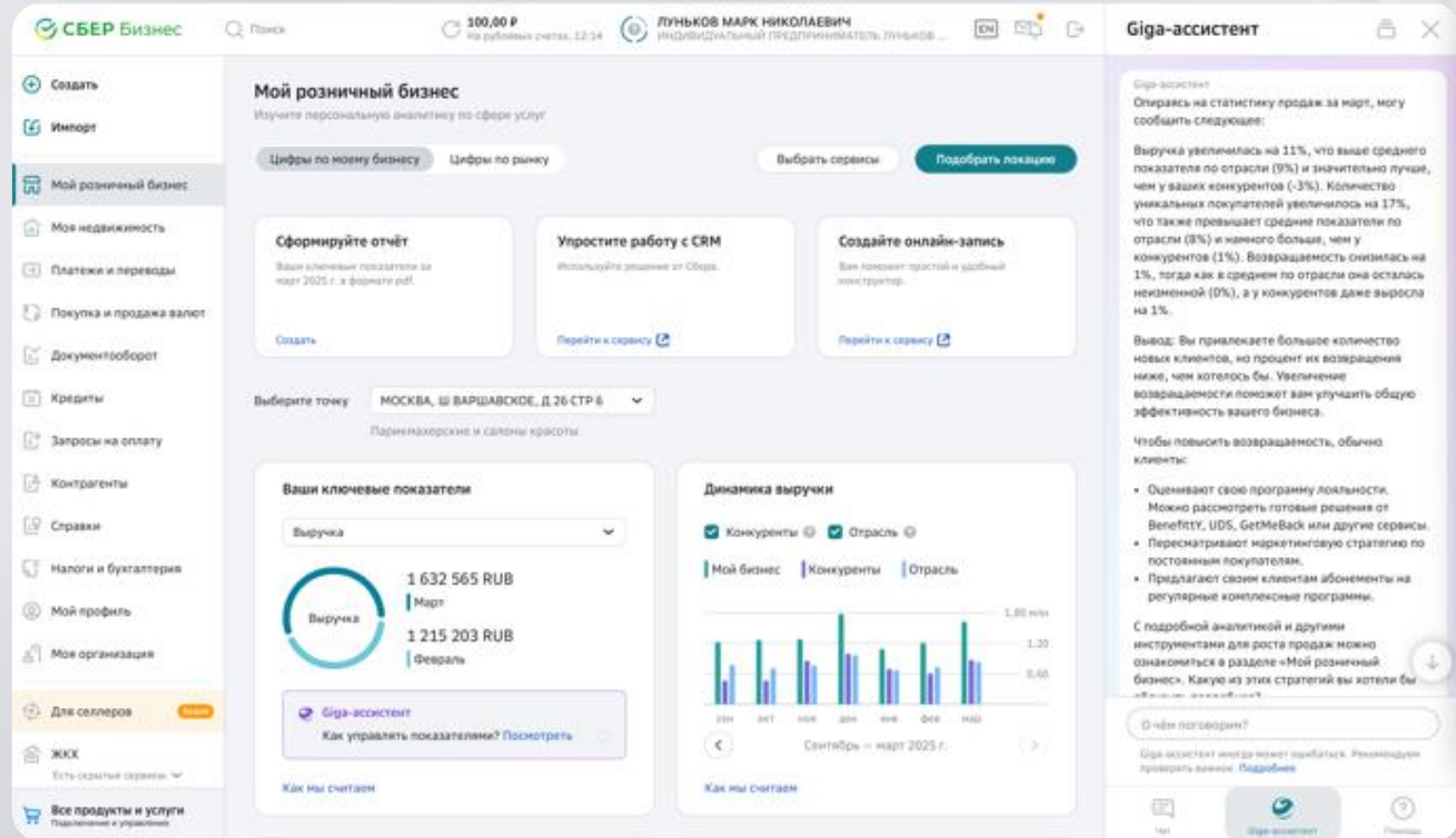
Отрасль

Как мы считаем

ОТР МРБ. Как помогает решать вопрос клиента?

Принимает решения, опираясь на аналитику из отраслевого решения и **советы Giga-ассистента**

Василий —
открыл небольшой магазин
детских игрушек



Аналитика доступна только
с подключенным эквайрингом



Упрощаем жизнь селлерам

Отраслевое решение
«СберБизнес для селлеров»



Удобное управление ценами и остатками



Инструменты ABC и XYZ анализа



Поиск ниши



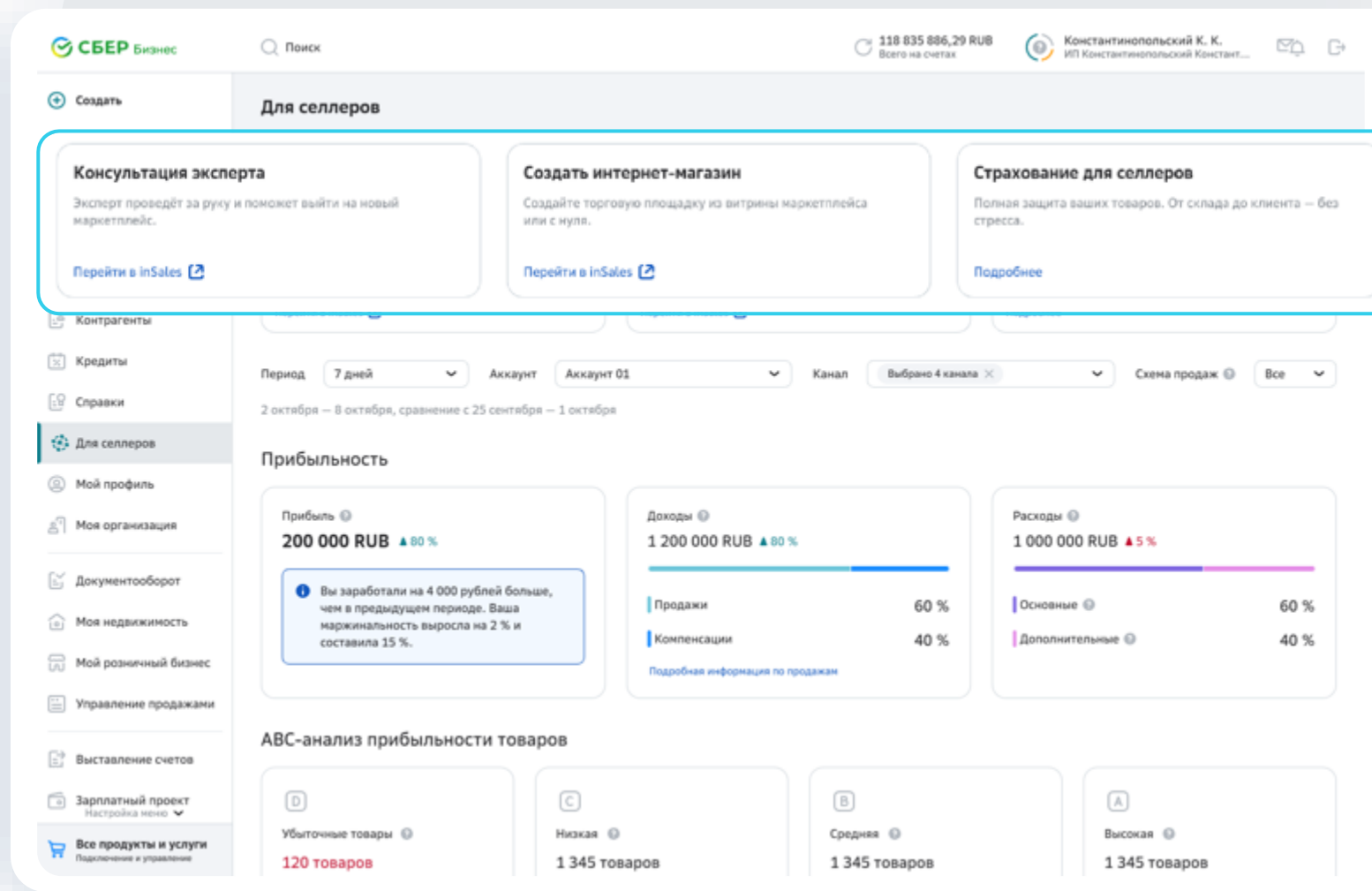
Автоматическое обновление остатков



Ответы на отзывы и вопросы с помощью ИИ



Единые карточки товаров





Поиск и анализ ниши WB

Информация о ключевых показателях товарных категории для определения потенциала и конкуренции



Подсчет рейтинга ниши



Работа с поисковой выдачей



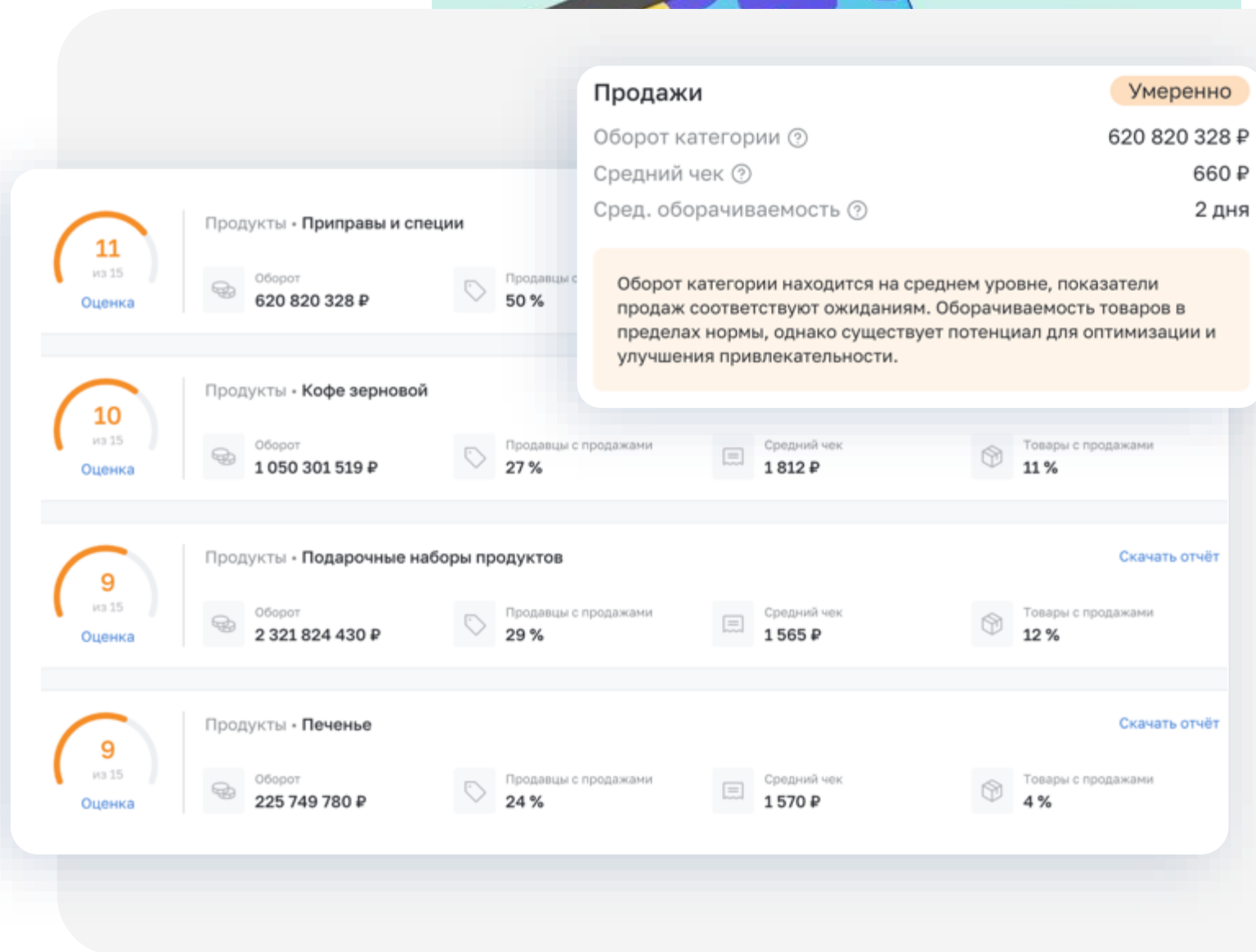
Выгрузка данных



Уровень конкуренции



Анализ конкурентов

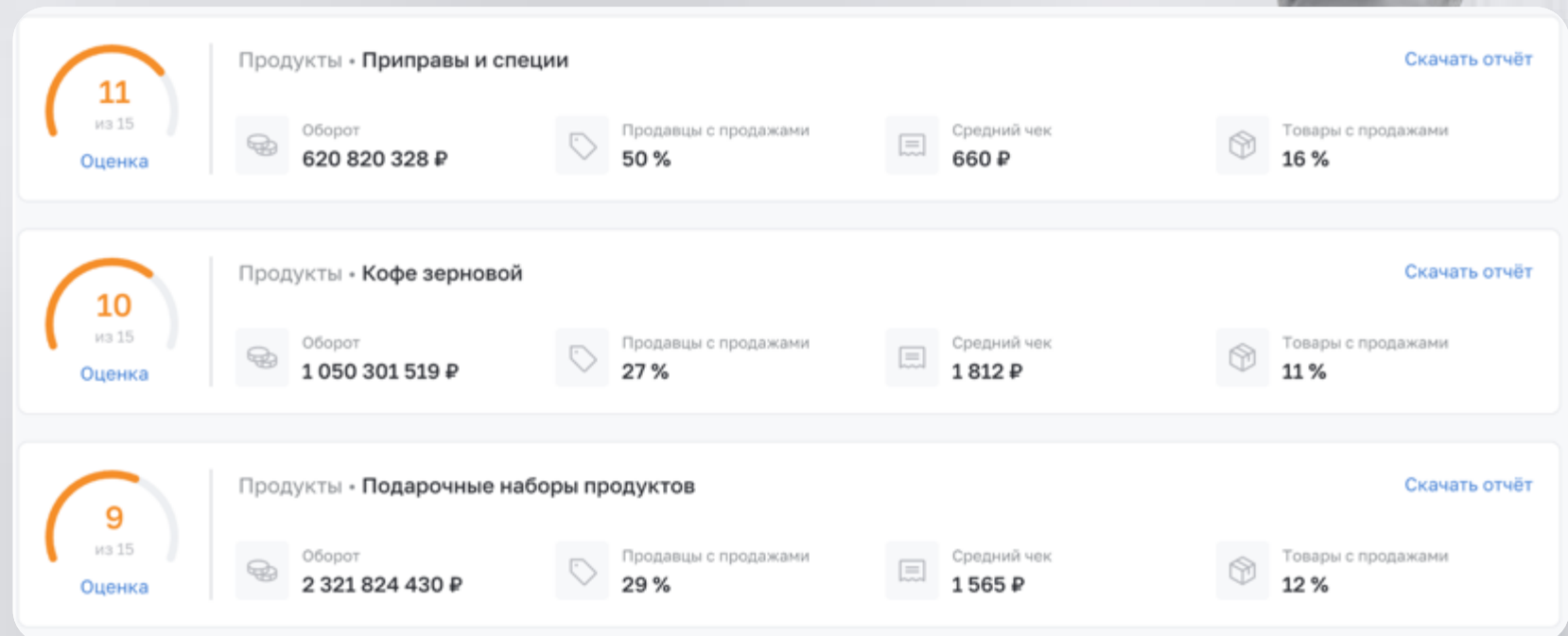


ОТР для Селлеров. Как помогает решать вопрос клиента?

Продажи офлайн падают —
Илья задумывается о выходе на Wildberries

Чтобы определить перспективные категории
и риски входа, использует **инструмент**
«Поиск ниши»

Илья —
продает специи
и продукты в розницу



ОТР для Селлеров. Как помогает решать вопрос клиента?

Илья —
продает специи
и продукты в розницу

Илья **находит подходящую категорию.**

Видит её **рейтинг 11 из 15**, **средний чек 640₽**, и то, что **продаются только 16% из 81 000 товаров**. Это значит, что есть высокий потенциал для нового товара.

Продажи

Умеренно

Оборот категории ⓘ	620 820 328 ₽
Средний чек ⓘ	660 ₽
Сред. оборачиваемость ⓘ	2 дня

Оборот категории находится на среднем уровне, показатели продаж соответствуют ожиданиям. Оборачиваемость товаров в пределах нормы, однако существует потенциал для оптимизации и улучшения привл

Товары

Умеренно

Товары ⓘ	81 417 шт.
Товары с продажами ⓘ	16 %
Сред. кол-во продаж 1 товара ⓘ	112,4 шт.
Сред. кол-во отзывов 1 товара ⓘ	232,3 шт.

Количество товаров указывает на средний уровень конкуренции. Процент продаж и количество отзывов остаются в пределах нормы, однако рекомендуется улучшить качество товарного предложения для повышения конкурентоспособности.

Приправы и специи

✕

Продажи

Умеренно

Оборот категории ⓘ	620 820 328 ₽
Средний чек ⓘ	660 ₽
Сред. оборачиваемость ⓘ	2 дня

Оборот категории находится на среднем уровне, показатели продаж соответствуют ожиданиям. Оборачиваемость товаров в пределах нормы, однако существует потенциал для оптимизации и улучшения привлекательности.

Товары

Умеренно

Товары ⓘ	81 417 шт.
Товары с продажами ⓘ	16 %
Сред. кол-во продаж 1 товара ⓘ	112,4 шт.
Сред. кол-во отзывов 1 товара ⓘ	232,3 шт.

Количество товаров указывает на средний уровень конкуренции. Процент продаж и количество отзывов остаются в пределах нормы, однако рекомендуется улучшить качество товарного предложения для повышения конкурентоспособности.

Конкуренция

Перспективно

Продавцов ⓘ	2 924 шт.
Продавцы с продажами ⓘ	50 %
Сред. продажи 1 продавца ⓘ	212 318,85 ₽
Доля топ-10 продавцов в категории ⓘ	39 %
Доля кол-ва брендов к продавцам ⓘ	92 %

Большая часть продавцов имеют продажи, и средние продажи на

ОТР для Селлеров. Как помогает решать вопрос клиента?

Илья —
продает специи
и продукты в розницу

Илья изучает **уровень конкуренции**:

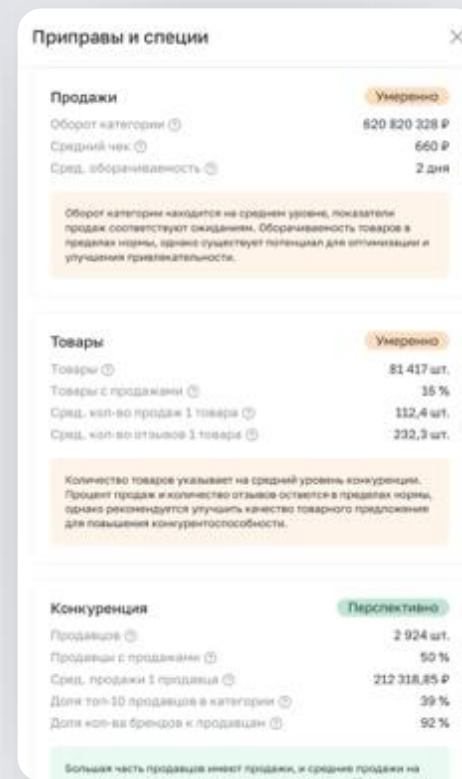
- Каждый 2-й продавец с продажами
- Низкий уровень монополизации**
- У продавцов — средняя выручка в районе 200 тыс. ₽ в месяц

Конкуренция

Перспективно

Продавцов	2 924 шт.
Продавцы с продажами	50 %
Сред. продажи 1 продавца	212 318,85 ₽
Доля топ-10 продавцов в категории	39 %
Доля кол-ва брендов к продавцам	92 %

Большая часть продавцов имеют продажи, и средние продажи на одного продавца превышают критические значения. Низкая концентрация топ-продавцов создает возможности для новых игроков занять свою нишу.



Илья **делает вывод**:

- Категория перспективна
- Он может конкурировать по цене
- Рынок не перегрет

Или интернет-магазин

со всеми интеграциями

- Галерея шаблонов и виджетов
- Интеграции с отраслевыми сервисами
- Трафик и место на сервере
- Редактор шаблона и кода
- Адаптивный дизайн

- Импорт товаров
- Сервисы для коммуникаций с клиентами
- Приём платежей
- Уведомления о заказе
- Личный кабинет покупателя
- Товарный учёт
- Скидки и бонусная программа

Галерея шаблонов и виджетов
Выберите понравившийся шаблон дизайна и используйте виджеты для создания подходящей структуры сайта



Редактор шаблона и кода

Меняйте оформление сайта самостоятельно в визуальном редакторе или используйте редактор кода



Адаптивный дизайн

Сайт, созданный в конструкторе, автоматически адаптируется и будет выглядеть на всех устройствах

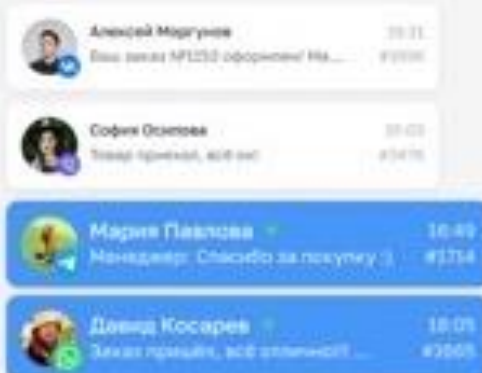
Импорт товаров

Загружайте товары в inSoles из разных типов файлов или систем складского учёта



Коммуникации с клиентами

Ведите диалоги с клиентами из разных каналов в едином окне



Более 200 интеграций с сервисами онлайн-торговли



Страхование для селлеров

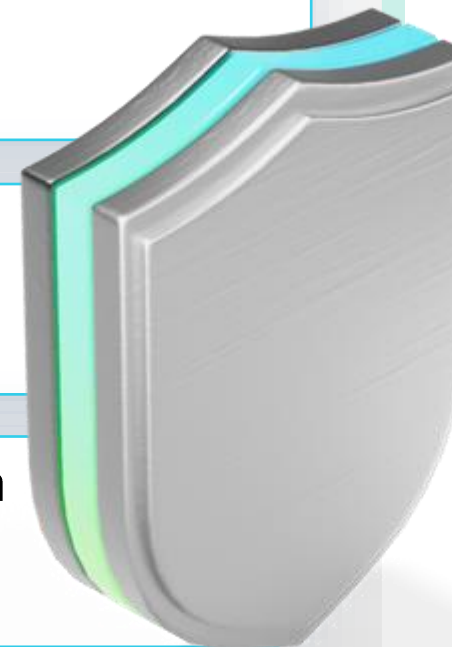


**Страхуем от всех рисков,
в том числе:**

**за подмену и порчу
товара покупателем**

**неустойки от маркетплейсов
за испорченный товар**

**при утрате или повреждении товара
в момент перевозки, хранения и
доставки (Склад МП, ПВЗ)**





СБЕРБИЗНЕС – TELEGRAM

Законы и новости, кейсы рынка и решения для вашего бизнеса.

Бизнес-тренер расскажет про маркетинг, тренды и управление ресурсами.

РКН: иностранный владелец ресурса нарушает закон РФ